



株式会社ドッドウエル ビー・エム・エス
WEBセミナー資料

DODDWELL B·M·S LTD.

今日の流れ

説明会の内容

- ①会社・事業内容
- ②先輩社員の働き方
- ③募集要項
- ④選考情報

①会社・事業内容

ドッドウエル ビー・エム・エスについて

ドッドウエル ビー・エム・エスの創業

1950年



タイプライターの保守から

東証 1 部

2007年

すでに上場していた当社と
グラフィックが持ち株会社
あいHDを設立し上場

⇒ドッドウエル ビー・エム・エス単体は上場廃止

あいホールディングスグループ

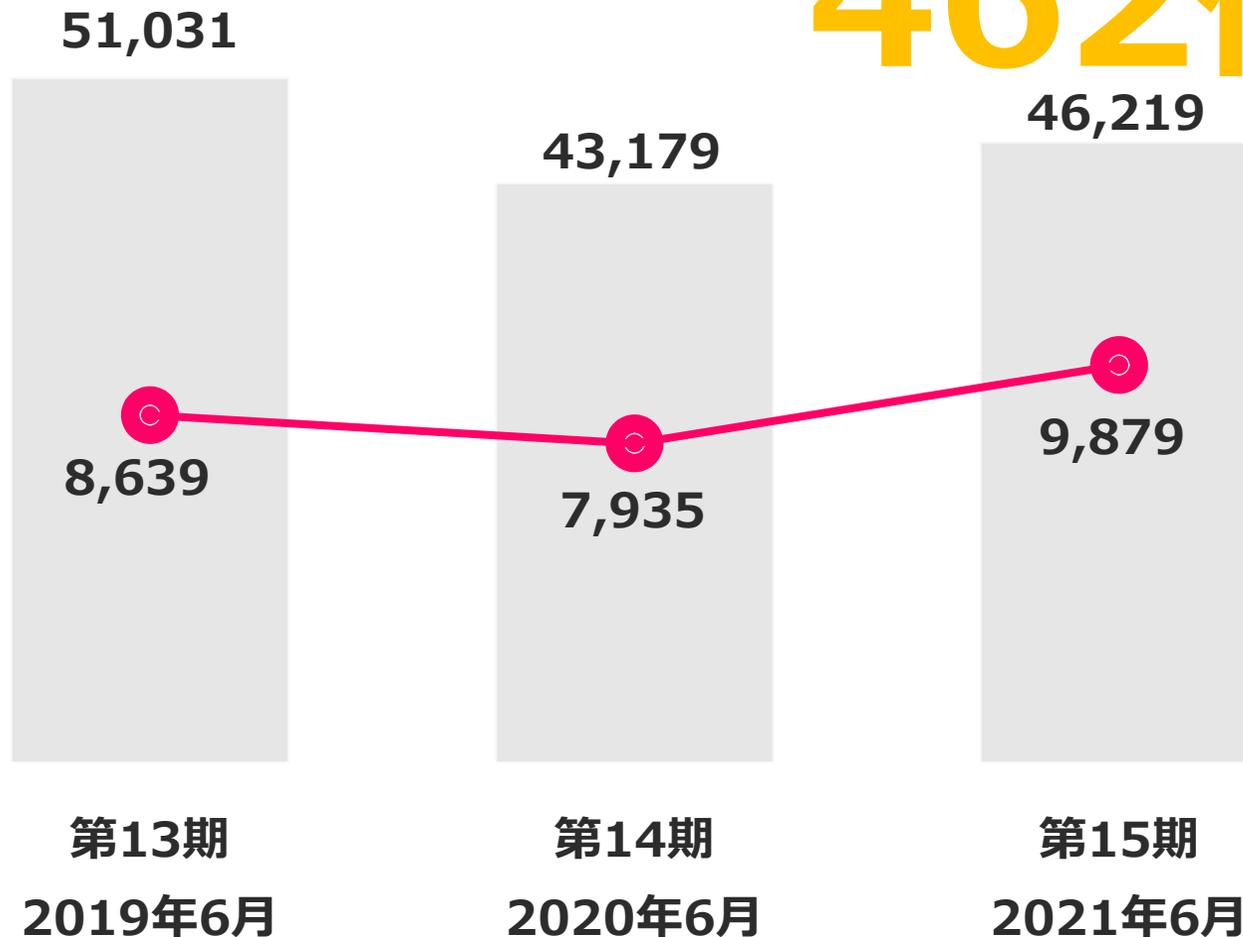


- 国内会社
- 海外現地法人
- 海外営業所

グループ会社は 35社

あいホールディングスの業績推移

462億円

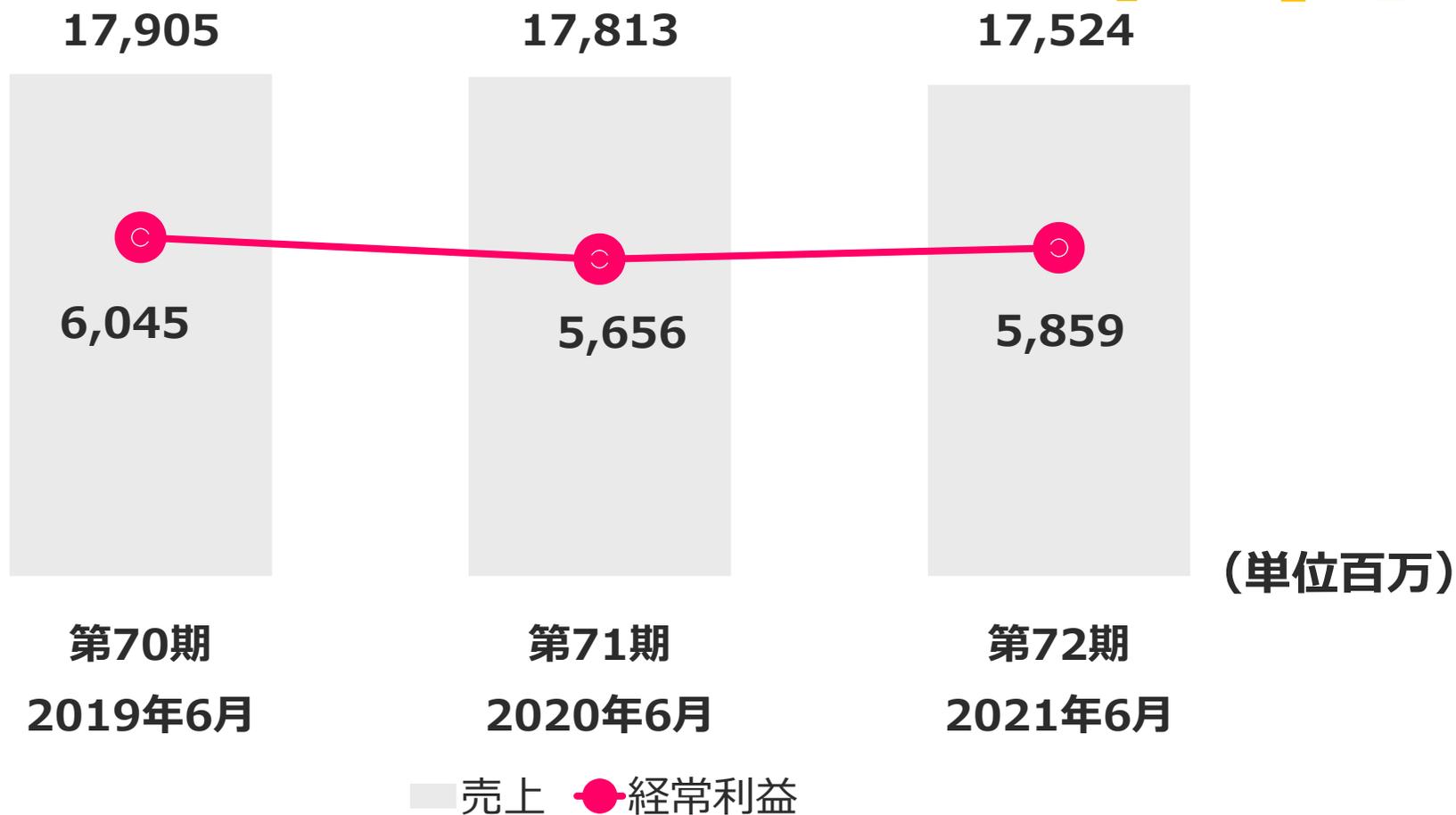


(単位百万)

■ 売上 ● 経常利益

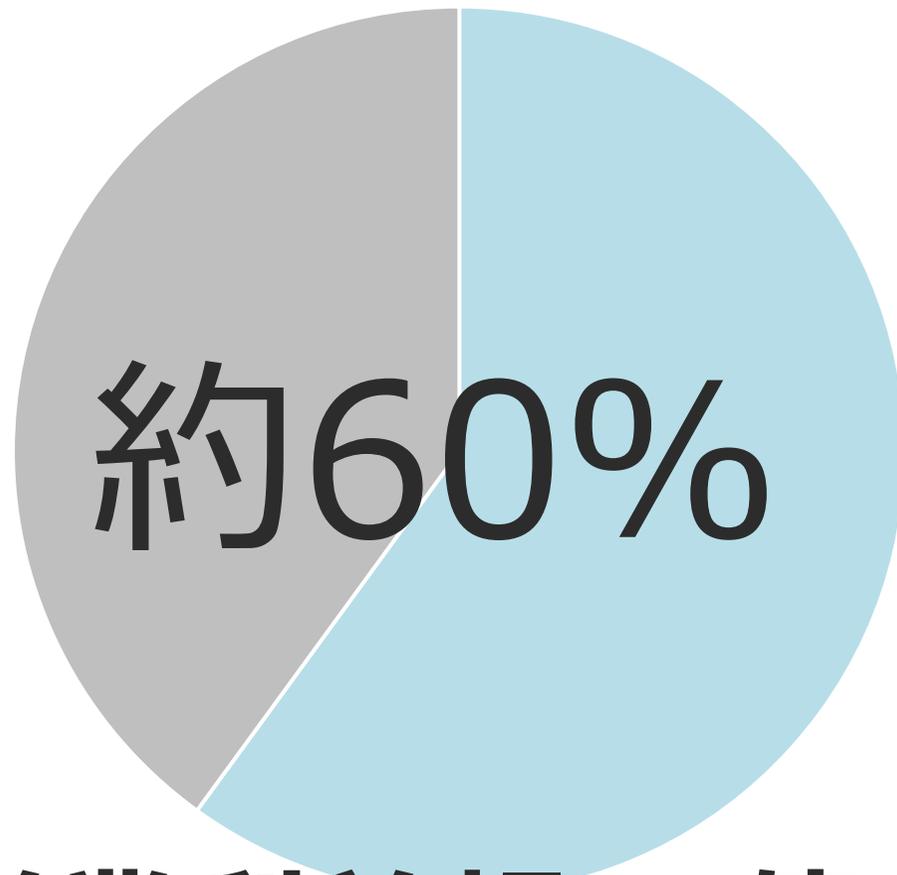
ドットウエル ビー・エム・エスの業績推移

175億円



あいHDのうち当社の比率

あいHD全体の営業利益（94億円）のうち
当社の割合は



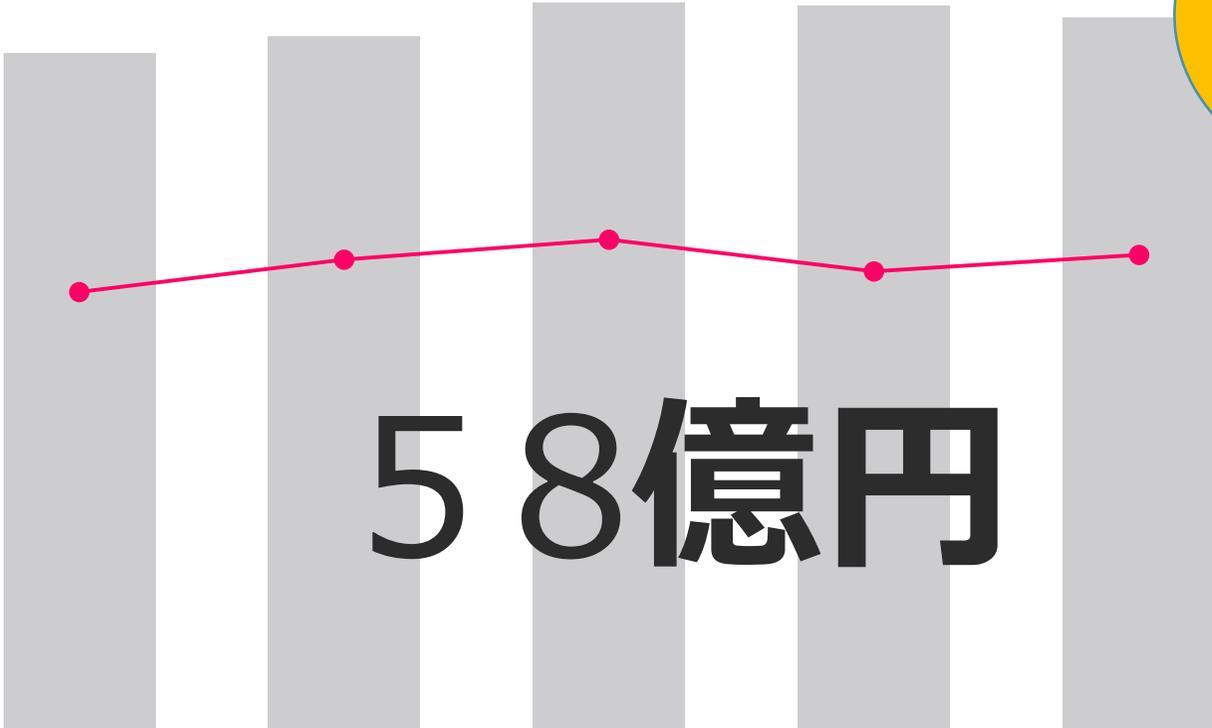
営業利益額57億円

ドットウエル ビー・エム・エスの経常利益

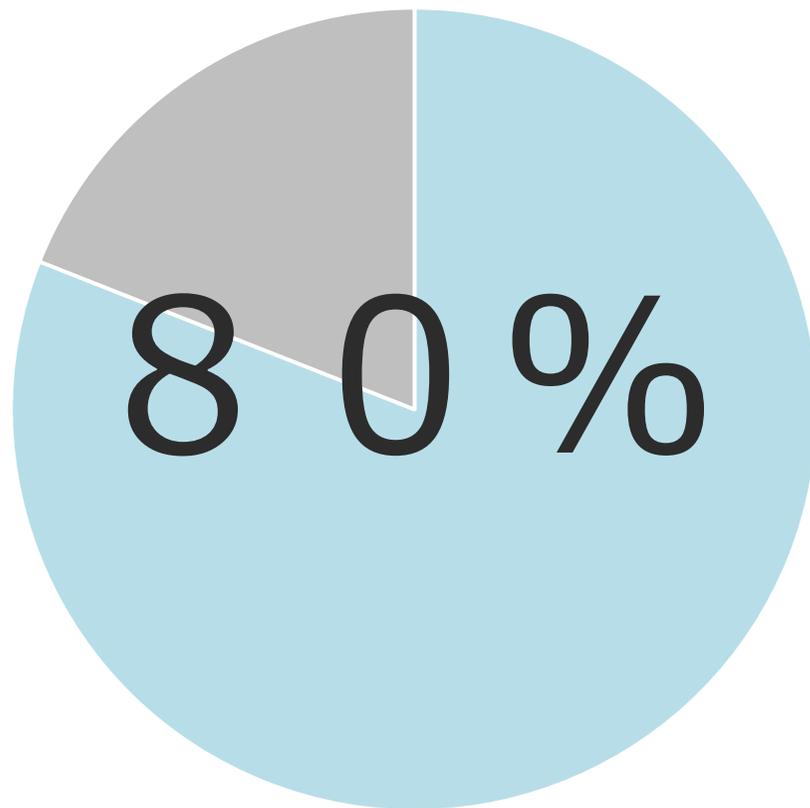
経常利益率

33%

58億円



自己資本比率 (あいHD)



経営の強み

高い利益率

高い自己資本比率

無借金経営

安定した経営基盤

従業員

509人

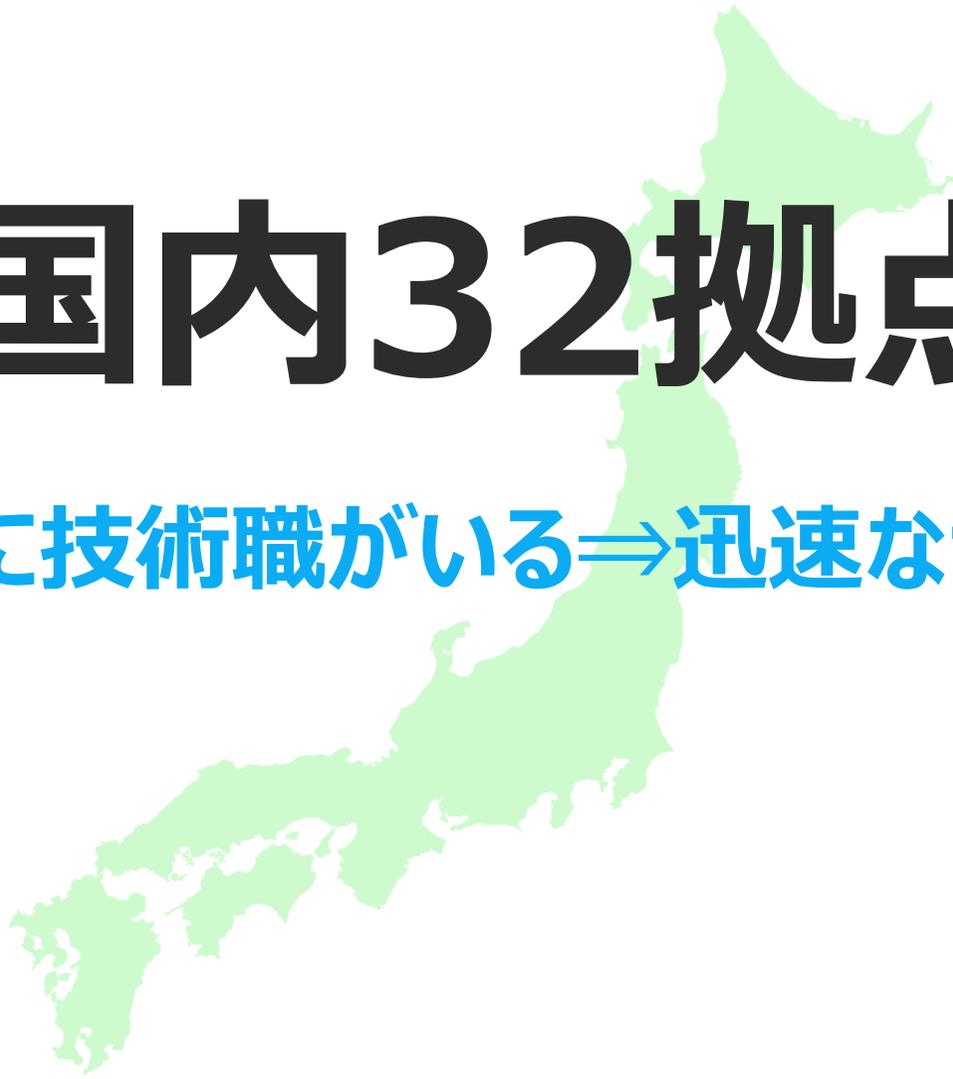
男性 女性

391人 118人

拠点数

国内32拠点

ほぼ全拠点到技術職がいる⇒迅速なサポート体制



事業内容



Security

取り扱い製品

■ 防犯カメラ



モニター・PC・ソフトetc

■ レコーダー



「機器単品」だけじゃない。「コンサル提案」が強み！
提案～設置～メンテナンス・修理まで自社で案内

セキュリティマーケット

防犯カメラ・金額ベース



2020年
矢野経済研究所調べ

主な販売先

販売先は??

■主要取引先（代理店）が担当しているマンションや法人のお客様

・マンション管理会社

・複合機メーカー

etc...

マンション
50,000件

ビル管理・オフィスビル
2,050件

教育機関
1,350件

官公庁・自治体
1,850件

建築・設備
1,150件

病院・福祉施設
3,000件

物流・倉庫・工場
4,800件

駐車場
340件

都庁

防衛省

国立大学

金融機関
11,900件

コンビニ・スーパー
2,850件

パチンコ・遊技場
4,300件

ガソリンスタンド
2,900件

ホテル・会館・劇場
670件

小売業
1,800件

飲食店
900件

百貨店・商店街
580件

レコーダー 12万台
以上の販売実績

主な提案の流れ

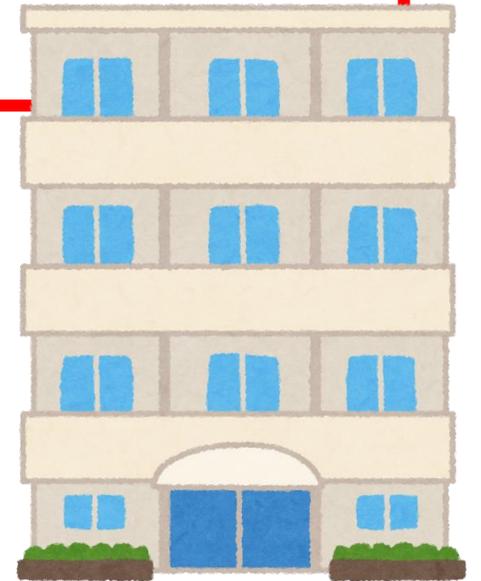
株式会社 **ドッドウェル** ビー・エム・エス



- ① エンドユーザーから代理店へ防犯カメラのニーズ・問い合わせ
- ② 代理店が当社へ紹介
- ③ 当社営業がエンドユーザー先へ

セキュリティの強み

マンションシェア
トップクラス



営業の強み

提案力がしっかり身につく



お客様・仲間と一緒に納品まで
協力する達成感



高い利益の秘密①

ニッチマーケットで
シェアを獲得している



価格競争にまきこまれにくい

高い利益の秘密②

メンテナンスサポートで リプレイスを獲得



安定した成長の土台に

当社事業に共通すること

- ① 実はすべての事業でトップシェアの実績
- ② 販売後の「メンテナンス」「修理対応」も自社の社員が対応⇒メーカー色の強い専門商社

お客様からの信頼



企業理念

**「すべては信頼と誠実から始まり
人と社会に認められる価値を
創造する」**

新規事業

脱炭素システム事業

■ **Ai-Glies** (アイ グリーズ)
エアコンの室外機を電子制御して、
電気料金を削減するシステム。
外気温と湿度を測定 (不快指数)
し、季節・気候に合わせたキメ細かい
制御を実現。



CO₂削減

②先輩社員の働き方

営業社員のある 1 日

東京支店
販売 1 課

- 2019年入社
- 志望動機

ヤングスタディ休暇と、安定性。
説明会で長く働けそうと感じた。



仕事紹介

仕事内容

ある1日のスケジュール

9:00	出社 朝礼
9:30	社内（メール確認、商談準備等）
10:30	フロントさんと現場下見
12:00	昼食
13:00	商談（提案資料提出、新規案件提案打診）
15:00	帰社（見積り作成）
17:00	夕礼（1日の活動報告）
18:00	退社（晩御飯の自炊は頑張ってます！）

技術職の1日



09:00 朝礼

本日訪問先の確認や電話対応など



9:30 出発!

お客様先に訪問
午前中は1～2件
くらい



お客様先で、
カメラの保守・点検や
修理作業を行います。



13:00

今日の午後は1件の訪問



15:00 帰社

報告書やメールのチェック

社内で

IPカメラの設定



17:30 退社! おつかれさまでした!

③募集要項

募集職種・マッチング

営業職・技術職

※学部不問

【マッチングする人】

コミュニケーションがしっかりとれる人

失敗をおそれずチャレンジできる人

好奇心・向上心がある人



④選考情報

全体の流れ

説明会

選考予約

エントリーシートの提出

**1次選考
(Web・対面)**

2次選考 (対面)

最終選考 (SPI)

内定

新型コロナウイルスの感染拡大状況により変更になる可能性があります。